

Tracción

Ofertará sus equipos en países como Polonia, Brasil, Argentina, EE.UU. y Oriente Medio

## Trainelec refuerza su negocio con la ampliación de su mercado fuera de CAF

La empresa de diseño y fabricación de equipos de tracción ferroviaria Trainelec, filial del grupo CAF, ha comenzado la ampliación de su mercado ofertando sus productos además de a la empresa matriz, CAF, a proyectos ferroviarios en diferentes países del mundo, al tiempo que finaliza los que han sido sus primeros encargos.

♦ Cecilia Morán

La actividad de Trainelec comenzó en 2002 cuando CAF realizó una importante inversión para crear una empresa propia de diseño y producción de equipos de tracción, que suponen una gran parte del coste global del tren. Así, los cinco primeros años de actividad se han dedicado a I+D+i, de manera que se han diseñado cuatro productos genéricos en función de los diferentes voltajes de las catenarias de las líneas ferroviarias (metro, tranvía, alta velocidad y trenes convencionales), aunque luego estos equipos se personalizan en función de las necesidades de cada cliente.

### Actividad empresarial

Una vez diseñados los productos, en agosto del pasado año 2007 Trainelec comenzó su actividad comercial adjudicándose proyectos relevantes como la producción de equipos de tracción eléctrica para el Tranvía de Vitoria (cuya puesta en marcha está prevista para comienzos de año), para la ampliación de Metro Bilbao, para el me-



A pesar de ser una empresa joven, Trainelec afronta importantes proyectos como los equipos de tracción para el Tranvía de Vitoria

tro de Barcelona y para los trenes Civia de Renfe.

Para este ejercicio, uno de los objetivos prioritarios es la ampliación de su mercado mediante la venta de sus equipos en países como Polonia, Brasil, Argentina, EE.UU. o incluso Oriente Medio.

Para lograr introducirse en el mercado, el director comercial de la empresa guipuzcoana, Niklas Höök, explica que el primer paso es crear una plataforma empresarial sólida, lograr un buen posicionamiento comercial y lo más importante, demostrar la competitividad de la empresa en todos los sentidos, extremo que avalarán los resultados en cada proyecto.

Además, Trainelec estará presente en la principal feria del sector, In-

### Trainelec triplicará su plantilla para hacer frente a futuros proyectos internacionales

notrans, que se celebrará en Berlín próximamente.

### Puntos fuertes

Como principal activo, la empresa guipuzcoana cuenta a día de hoy con un equipo humano joven, competente y dinámico. Asimismo, Höök destaca que la adaptabilidad de los equipos a las necesidades de cada cliente y los

rápidos tiempos de respuesta que pueden ofrecer son las principales bazas de Trainelec frente a sus competidores.

Los objetivos de la compañía en cuanto a volumen de negocio para el futuro también son ambiciosos, ya que prevé multiplicar la facturación en los próximos ejercicios. Para ello, la firma, que a día de hoy cuenta con 50 personas, buscará duplicar la plantilla en los próximos años, siendo gran parte de futuras contrataciones ingenieros especialistas. En esta línea, el director comercial de la compañía destaca que las actuales instalaciones, situadas en Irura, comienzan a quedarse pequeñas, por lo que es probable que en los próximos ejercicios se realice una ampliación de las mismas.

### Primer objetivo: Polonia

Este año Trainelec centrará sus esfuerzos de ampliación de su mercado en Polonia, un país en el que durante los primeros meses del año ya realizó una primera incursión presentando sus equipos de tracción para un proyecto ferroviario.

El director comercial de la compañía guipuzcoana, Niklas Höök, explica en este sentido que Polonia es un país en el que la mayor parte de las empresas del sector están interesadas puesto que, desde su ingreso en la Unión Europea en el año 2004, está siendo objeto de numerosas subvenciones que se están destinando a grandes proyectos, entre ellos, algunos ferroviarios. Además, albergará la Eurocopa 2012 junto a Ucrania, lo que hace muy probable que la inversión en infraestructuras se amplíe aún más. Pero Trainelec no se limitará a presentar sus equipos en Polonia, sino que también tratará de participar en proyectos ferroviarios de otros países europeos como Rusia o Ucrania, americanos como Argentina, EE.UU. o Brasil y de Oriente Medio e India.

Es evidente que para hacer frente a los proyectos en los que pretende participar, la compañía guipuzcoana tendrá que ampliar su plantilla. Así, el objetivo es triplicarla en los próximos ejercicios. A este respecto, Niklas Höök destaca la dificultad de contratación de jóvenes licenciados, por lo que durante los próximos meses se pondrán en contacto con las universidades. Además, la compañía no descarta comenzar a buscar trabajadores cualificados fuera del Estado.

### James Hansen, en el Foro Cluster de Energía 2008

Expertos internacionales en diferentes campos relacionados con la problemática en torno a la sostenibilidad del planeta estarán en Bilbao el 26 de septiembre, con motivo de la celebración del Foro Cluster de Energía del País Vasco. Entre ellos destaca la presencia del profesor James Hansen, un científico de la NASA que en 1988 fue el primero en dar la voz de alarma sobre el grave peligro del cambio climático y el calentamiento global.

### Iradi compra un centro de torneado a Intermaher

Ingeniería Iradi, firma navarra dedicada a la fabricación de utensilios de soldadura, ha adquirido a Intermaher, empresa alavesa dedicada a la venta de máquinas-herramienta para arranque de viruta Mazak, un centro de

torneado y fresado Mazak modelo QTNexus. Ingeniería Iradi ya ha adquirido maquinaria a Intermaher en otras ocasiones: un centro Horizontal Mazak y un Centro de Mecanizado Vertical Mazak.

### II Foro nacional sobre residuos peligrosos

Las nuevas normas y orientaciones para la gestión de los residuos: la nueva jerarquía de gestión y su forma de aplicarla, la introducción del concepto de subproducto y el marco para decidir cuándo un residuo deja de serlo, todos temas clave de la Nueva Directiva serán objeto de debate durante el II Foro Anual sobre Residuos Peligrosos, organizado por Asegre (Asociación de Empresas Gestoras de Residuos y Recursos Especiales). El próximo 2 de octubre serán también objeto de análisis las Autorizaciones Ambientales

Integradas, que han supuesto un esfuerzo considerable para el sector industrial y para las Comunidades autónomas.

### Ingemat reduce costes con soluciones de Dassault

Ingemat, proveedor europeo de sistemas de producción de conjuntos exteriores para vehículos, reutilizará sus diseños con eficacia y fiabilidad, reduciendo los costes de desarrollo en un 30%, gracias a las soluciones Catia y SmarTeam Design Express de Dassault Systèmes. Con sede en Zamudio (Bizkaia), Ingemat, que cuenta con 100 empleados y una facturación de 15 millones de euros, destaca su know how en el área de engrapado tanto table-top como roldada, así como en las nuevas tecnologías de unión láser: (láser CO<sub>2</sub>, Láser Disk y láser brazing).

### Electrónica

## Agotek dispone de dos nuevos productos para aplicaciones hospitalarias

### M. Martínez

La compañía vizcaína Agotek ha lanzado al mercado dos nuevos productos como parte del proyecto dedicado a centros hospitalarios, Centhos. El primero es un sistema electrónico para la segura dispensación de medicamentos y el segundo, un sistema para el reparto de las dietas de pacientes.

'Medicamentos Klapoh' permite la apertura de un cierre de seguridad originada por una señal de radiofrecuencia. En los centros hospitalarios, las cajas de medicamentos identificarán al paciente a través de una señal emitida por radiofrecuencia entre el dispositivo y una muñequera

que llevará el sujeto. De este modo, se evitará el consumo erróneo de los medicamentos.

'Dieta Lukso's' es un sistema de emisión de señal de luz para aplicaciones Agotek. La luz se genera a raíz de una señal de radiofrecuencia. El nuevo producto Lukso's será uno de los componentes que, adaptado a una bandeja de alimentos, formará parte de la aplicación Centhos. Mediante este sistema, la bandeja y la muñequera que porta el paciente se comunican para identificarse, encendiéndose la luz sólo en caso de ubicarse junto al paciente adecuado y evitando así errores en el trabajo diario del personal.