

Tsukasa Takamatsu, subdirector general de Mazak Europa:

“Las máquinas multitarea están registrando una mayor demanda que las sencillas”



Tsukasa Takamatsu, subdirector general de Mazak Europa.

Hace aproximadamente un año Mazak ocupaba la primera posición en el ranking mundial de fabricantes de máquina-herramienta por arranque de viruta. ¿Continúa en esa posición de liderazgo?

Sí, la primera empresa en el marco internacional es Trumpf, y la segunda Mazak. Es decir, somos los primeros en máquinas de arranque. Es una posición que estamos seguros que podemos mantener en el futuro.

Mazak cuenta con una capacidad de fabricación aproximada de 950 máquinas al mes. Dada la situación económica actual, ¿en qué medida se está aprovechando esta capacidad?

Sí, el dato es cierto, tenemos capacidad para 950 máquinas al mes. Ahora mismo estamos en unas 800 máquinas mensuales para responder a la demanda mundial. En nuestro último año fiscal (abril 2007 a marzo 2008) tuvimos picos de fabricación muy elevados. Pero la segunda mitad de 2008 está apuntando a la baja, especialmente en comparación con el año anterior. Creo que a final de año 2008 la producción habrá bajado un 10 ó un 15 por ciento.

¿Hay algún mercado geográfico en el que la demanda esté creciendo?

Creo que ahora mismo todo el mundo está inmerso en una tendencia similar, a la baja. China por ejemplo, no está yendo bien y eso teniendo en cuenta que contamos con una fábrica en China, donde construimos máquinas específicas para ese mercado.

En la actual situación ¿cómo se comportan los márgenes?

Bueno, en nuestro caso hay un detalle importante. A pesar de que todos sabemos que las inversiones están disminuyendo, la demanda, en el caso de Mazak, está apuntando a máquinas más complejas, por lo que el valor de las ventas es mayor. En otras palabras, hacemos menos máquinas, pero de más valor, lo cual nos parece muy positivo.

Sin embargo, puede parecer que la falta de financiación puede empujar al mercado a comprar máquinas más económicas...

No es eso lo que nosotros estamos palpando. Según nuestros datos las máquinas multitarea están registrando una mayor demanda que las sencillas, lo cual es comprensible. Los costes laborales son elevados y si uno se quiere diferenciar de la competencia, las máquinas multitarea son la opción adecuada, por lo que están ganando adeptos, especialmente en países como China e India, justo donde diferenciarse es importante. Esto también es aplicable a Europa y a España en particular, donde somos líderes en máquinas multitarea.

Hace aproximadamente un año anunciaron la incorporación de nuevas funciones a lo que ustedes llaman, “i-machines”, las máquinas inteligentes. ¿Cuál es la respuesta por parte del mercado ante estas máquinas que, entendemos, tienen un precio elevado?

Bueno, creo que a pesar de que puede ser una máquina cara, el coste por pieza es lo importante. Estas máquinas tienen características únicas y seguimos incorporando nuevas funciones. Esperamos una mayor demanda especialmente de industrias especiales, como el sector médico y componentes complejos. Probablemente incorporaremos aún más nuevas funciones.

¿Se aprecia alguna tendencia clara en la demanda de los clientes?

Como he dicho antes, la demanda de máquinas multitarea es clara. El tema fundamental es reducir los tiempos. Para nuestros clientes es cada vez más importante lograr integrar todas las diferentes operaciones que requiere un componente, cómo hacer que todo un proceso complejo se pueda reducir y simplificar.

¿Conoce el mercado español?

Sí, es un mercado en el que estamos muy satisfechos. En la actualidad, la situación no es buena, pero pensamos que mejorará en el próximo año. Aquí hay muchos fabricantes de máquina-herramienta, pero pienso que no compiten con nuestras máquinas multitarea. Digamos que en el tipo de máquinas que nosotros competimos, nos encontramos más con otros fabricantes japoneses y europeos que con los fabricantes españoles. ■