"Las Mazak nos aportan un plus de competitividad del que dan buena cuenta nuestros clientes"

Aurelio Rafael Guzón, gerente de Grupo Faymasa

Nacida en 1989 de la mano de dos emprendedores, Faymasa dio en 2007 un salto más en desarrollo y modernidad, ampliando sus instalaciones y personal, para aumentar así la capacidad de respuesta a un mayor número de clientes, consolidándose como una empresa seria, sólida y comprometida con el entorno. Actualmente la fabricación ocupa la mayor parte de los 7.000 m² que albergan las instalaciones, contando con la más moderna maquinaria, herramientas y equipos. Entre ellos, 4 fresadoras Mazak, como nos explica Aurelio Rafael Guzón, gerente de Grupo Faymasa.

Esther Güell

Para empezar, explíquenos un poco a qué se dedican en Faymasa

Los orígenes del Grupo Faymasa, empresa ubicada en Palencia, están íntimamente ligados a dos grandes profesionales del mundo de la automoción: Marcelino y Juan José Rafael González. Dos hermanos que comenzaron regentando una empresa con solera en el parque empresarial palentino: Rectificados Tamarraf. A día de hoy, esta empresa prosigue su labor industrial en manos de la siguiente generación familiar, contando con más de 35 años en el mercado. Como resultado del trabajo, el esfuerzo y el afán de superación, surge en 1989 Faymasa, con el objetivo de dar respuesta a la creciente demanda de servicios de ingeniería y mecanizado que se habían detectado en el campo de la automoción en el que había comenzado la andadura profesional Rectificados Tamarraf.

Desde su fundación, Faymasa, empresa que da nombre al grupo, ha ido creciendo en todos los aspectos posibles. Este crecimiento afecta fundamentalmente a sus equipos productivos ya que engloban pilares fundamentales como las ideas, el trabajo en equipo, la mejora de los productos y la calidad de sus servicios.

¿Qué trabajos forman hoy su catálogo de servicios disponibles?

Trabajamos con proyectos externos de nuestros clientes en la creación de bienes de equipo, o bien, creamos nuestras soluciones llave en mano con diseños y desarrollos propios. Realizamos también servicios de reparación y mantenimiento en casa de nuestros clientes.

Faymasa cuenta, entre su amplio parque de máquinas, con cuatro fresadoras Mazak: VTC 300, dos VTC 800 y una VTC Variaxis. En la imagen, el centro de mecanizado VTC 300.

El sector de la automoción es uno de los principales clientes. ¿Qué nivel de exigencia les supone y qué requisitos deben cumplir como proveedores?
El sector de la automoción y el agroalimentario, son dos de nuestros clientes mayoritarios. Buscamos satisfacer sus necesidades concretas desde nuestro equipo de ingeniería, aplicándole la auto exigencia necesaria para cumplir con los requisitos de calidad que demanda un sector en constante renovación como es el metalmecánico.

En su opinión, y con más de 25 años a sus espaldas, ¿cómo ha cambiado el mercado de la máquina-herramienta? ¿Qué aportaciones cree que han supuesto un antes y un después desde el punto de vista tecnológico?
El desarrollo del mundo de la máquina-herramienta ha supuesto una evolución en el desarrollo de la empresa, propiciando un camino paralelo y conjunto para no caer en la relajación. En este campo el control numérico, el desarrollo de herramientas inteligentes, nuevos materiales, etc. han supuesto un gran crecimiento enfocado en la reducción de costes de fabricación, una mayor productividad y un aumento de la calidad proporcionada. Por todo esto, el desarrollo tecnológico resulta decisivo en la modernización de la empresa, jugando un papel determinante de diferenciación de cara a nuestros clientes.

Los fabricantes de máquinas ¿dan respuesta a sus demandas?
Fabricantes como Mazak, han sabido aunar todas estas características de innovación y desarrollo, a la par que han sabido dar respuesta a las nuevas necesidades del sector.

Actualmente, ¿con qué parque de maquinaria cuentan? De todas las máquinas, ¿cuántas son Mazak?
En la actualidad contamos con unas 15 fresadoras y centros de mecanizado —4 de ellas Mazak—, unos 11 tornos, además de una máquina de corte por hilo, equipos de soldadura, sierras, granalladora, una máquina de oxicorte y plasma, cabina de pintura, máquinas rectificadoras de superficies de diversos tipos, cizalla, plegadora, equilibradoras, mandrinadoras y prensas.
De las cuatro fresadoras Mazak, hoy contamos en nuestras instalaciones con VTC 300 del año 2008, VTC 800 del año 2014, VTC 800 del año 2015 y una VTC Variaxis del año 2016.

¿Qué valoran de estas máquinas? ¿Qué les aportan? ¿Qué les hizo apostar por éstas?
De estas máquinas, desde la primera que adquirimos en 2008, hasta la última de este mismo año, valoramos su flexibilidad de operación, la calidad prestada y la respuesta de su servicio técnico.

Enfocados al cliente

"En Faymasa, la misión que perseguimos incansablemente no es otra que dar soluciones eficaces y eficientes a nuestros clientes desde el equipo humano que formamos, en el que todos trabajamos con determinación aportando lo necesario para llegar al objetivo de la plena satisfacción final. Todas estas acciones las encaminamos en aumentar y sostener las ventajas competitivas sobre el mercado, basadas en la rapidez de respuesta y atención técnica que nos caracteriza. Somos una empresa fuerte, dinámica, creadora de riqueza y empleo, consciente de la importancia de la responsabilidad social.
Pertenecemos como grupo a asociaciones y clústeres sectoriales, trabajamos también de forma activa en causas con fines sociales, sin dejar de lado las culturales y deportivas.
Defendemos unos valores basados en el trabajo en equipo, la mejora continua, en no perder el horizonte de la buena organización, en la gestión y el desarrollo personal, en la honestidad, en definitiva en una imagen empresarial impecable".

Todo esto nos aporta un plus de competitividad en el sector, del que dan buena cuenta nuestros clientes, siendo esta la principal virtud que nos hizo decantarnos por Mazak.

¿Desde cuándo tienen relación con Intermaher? ¿Qué valoran como distribuidor?
La relación con Intermaher se remonta a los primeros contactos que realizaron por empresas de Palencia y que se concretó y consolidó con la compra de la primera máquina en el año 2008. El trato y las prestaciones recibidas nos han llevado a mantener la relación de confianza con Intermaher hasta la actualidad.

Para finalizar, ¿tienen prevista alguna nueva inversión próximamente?
Puedo avanzar la creación, en un futuro próximo, de una nueva empresa dentro del grupo, en la que destacaremos en la construcción y montaje de piezas de gran tamaño para el sector de la automoción, aeronáutico, bienes de equipo, alimentario… con la maquinaria más precisa en nuestro sector. ●

Útil de soldadura para automoción en las instalaciones de Faymasa.